



Área internacional de exhibición de producto de manos del los principales Mayoristas del sector Airsoft y Wargames.

ÁREA

International product exhibition área of Airsoft and Wargames, straight from the most important wholesalers of the sector.



# AIRSOFT PRO

En la feria de Caza y Armas Nº1 en España FICAAR 2012. Pabellón de Cristal en el Recinto Ferial de la Casa de Campo.



Within the most important hunting and arms fair in Spain FICAAR 2012. Cristal Pavilion, Exhibition Site of Casa de Campo.

## 2, 3 Y 4 DE MARZO. MADRID.



El Área AIRSOFT PRO en FICAAR 2012 es un ÁREA INTERNACIONAL DE EXHIBICIÓN DE PRODUCTO, de manos de los PRINCIPALES MAYORISTAS Y EMPRESAS DE SERVICIOS, destinado a PÚBLICO PROFESIONAL. El Área está dedicada a los juegos de AIRSOFT y WARGAMES dentro de la XIV EDICIÓN de la feria FICAAR. La PARTICIPACIÓN en AIRSOFT PRO queda sujeta al REGLAMENTO DE PARTICIPACIÓN publicado en WWW.ODYSAPRO.ES. El Área AIRSOFT PRO es un proyecto de ODYSA PRO, dirigido por IBAN SALVADOR.

AIRSOFT PRO is a SPECIFIC AREA within FICAAR 2012 fair, specially dedicated to the PRESENTATION of PRODUCTS and SERVICES of AIRSOFT & WARGAMES, straight from the most important wholesalers, destined to retailers and professionals. The PARTICIPATION in AIRSOFTPRO implies the agreement with the RULES OF PARTICIPATION published on the website WWW.ODYSAPRO.ES. AIRSOFT PRO is a project of ODYSA PRO, directed and promoted by IBAN SALVADOR.

**WWW.ODYSAPRO.ES · PRO@ODYSAPRO.ES · (+34) 616474208**

Colabora:



Dentro de la XIV edición:

Organiza:

## BIENVENIDOS / WELCOME

Desde ODYSA PRO nos complace anunciarles la segunda edición del **Área AIRSOFT PRO** en FICAAR 2012.

Como saben, el **AIRSOFT PRO** es un área de exposición internacional dedicada a los juegos de Airsoft y otros wargames que **ODYSA PRO** dirige dentro del marco de la próxima edición de la **Feria FICAAR 2012**, en Madrid.

Este área, destinada al público profesional, encabe la mayor y mejor muestra de productos y servicios directamente de mano de los más importantes fabricantes, distribuidores licenciados y empresas de servicios de todo el sector.

Cybergun, Marui, G&P, ICS, King Arms, KJ Works, Ares, Magnum, Peli, Ledwave, Ledlenser y BLACKHAWK! són tan sólo algunas de las marcas que ya han presentado novedades como nuestros expositores.

Iban Salvador  
Director de ODYSA PRO  
[pro@odysapro.es](mailto:pro@odysapro.es)

From ODYSA PRO it is a great pleasure to announce the second edition of AIRSOFT PRO within FICAAR 2012.

As you may know, AIRSOFT PRO is an ODYSA PRO international exhibition intended for Airsoft and other war games within the framework of the next edition of FICAAR 2012 in Madrid.

This area is addressed to Airsoft professionals and embodies the biggest and better show of products and services, straight from the most important manufacturers, licensed distributors and service companies from the whole sector.

Cybergun, Marui, G&P, ICS, King Arms, Ares, Magnum, Peli, Ledwave, Ledlenser and BLACKHAWK are some of the brands which have already launched their latest innovations as our exhibitors.

## OBJETIVOS / OBJECTIVES

1- Consolidar la mejor plataforma de negocios entre nuestros expositores (marcas, fabricantes y distribuidores licenciados) y nuestros visitantes (puntos de venta y profesionales) del sector Airsoft i Wargames.

2- Ser el punto de referencia para los empresarios del sector y resultar el mejor escaparate para la presentación de productos y servicios dirigidos a los puntos de venta y profesionales del sector.

3- Proveer una cobertura mediática real y eficaz del evento que beneficie a los expositores presentes con sus productos y servicios más destacados.

4- Afianzar el **Área AIRSOFT PRO** en **FICAAR 2012** y nuestra **Guía del sector Airsoft** como mejor herramienta contributiva a la ordenación del sector, así como contribuir a combatir el intrusismo comercial y empresarial.

5- Apoyar a nuestros expositores con servicios de valor añadido entre edición y edición, como puede ser la publicación del reportaje de su presencia con nosotros en la **Guía del sector Airsoft**.

6- Fomentar el sector Airsoft y dar promoción al mismo.

1- To consolidate the best business platform between our exhibitors (brands, manufacturers and licensed distributors) and our visitors (shops and professionals) from Airsoft sector.

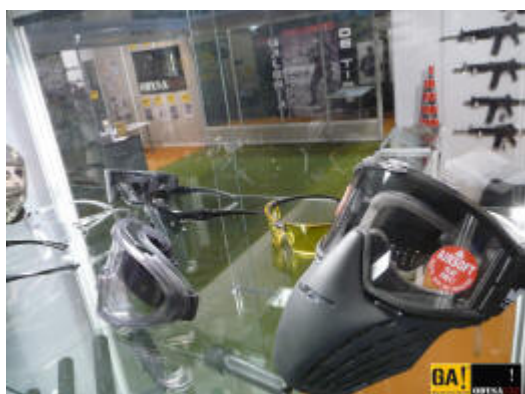
2-To be the point of reference for all Airsoft business players and become the best showcase for the launch of new products and services addressed to the shops and professionals of the sector.

3- To provide a real and effective media coverage of the event in order to promote our exhibitors and assist them with the presentation of their most outstanding products and services.

4- To consolidate **AIRSOFTPRO** within **FICAAR 2012** and our "**Guía del sector Airsoft**" as our best tools to organize the sector, fighting against the unauthorized commercial and business practices.

5- To support our exhibitors with additional services in between editions such as publishing a report of their participation with us in "**Guía del sector Airsoft**".

6- To promote the Airsoft sector in all possible ways.



## FICHA TÉCNICA

- NOMBRE:** ÁREA AIRSOFT PRO EN FICAAR 2012 (3a Edición)
- LUGAR:** Pabellón de Cristal  
Recinto Ferial de la Casa de Campo. (Madrid)
- FECHA:** Del 2 al 4 de marzo de 2012
- HORARIO:** Viernes y sábado de De 10.00 a 20.00 horas y Domingo de 10:00 a 18:00 horas.
- PERIODICIDAD:** Anual
- SECTORES:** (Además de los ya citados por la feria de caza y armas FICAAR)
- AIRSOFT
- Novedades.
  - Marcadoras de Airsoft.
  - Vestuario y equipamiento.
  - Accesorios i complementos.
  - Artículos para transporte seguro.
  - Medios de prensa escrita y online.
- WARGAMES
- INVITADOS:** ODYSA PRO invitamos a participar a las Federaciones de Airsoft.
- EXPOSICIÓN:** · El Área AIRSOFT PRO en FICAAR 2012 es un espacio específico dentro de los más de 16.000m2 que compone toda la feria FICAAR con la asistencia de más de 35.000 personas en la edición anterior.
- PRECIOS:** · Stand Modular (mínimo 9 m2) 120€/m2+18% IVA.  
· El Área AIRSOFT PRO se contrata únicamente con ODYSA PRO.
- SEGUROS** · Seguro de Responsabilidad Civil 13.50€ / Expositor
- OBLIGATORIOS:** · Seguro de Mercancías 6.61€/6.000€ de mercancía expuesta.
- EXPOSITORES:** · Exponen MARCAS, FABRICANTES, DISTRIBUIDORES OFICIALES, FEDERACIONES Y EMPRESAS DE SERVICIOS DEL SECTOR AIRSOFT, SIEMPRE DIRIGIDOS A PÚBLICO PROFESIONAL.
- STANDS:** · Cada stand modular consta de:
- Paneles de melanina color haya
  - Iluminación
  - Moqueta en el suelo
  - Rótulo con el nombre de la empresa expositora.
- Nota: La zona de AIRSOFT PRO contará con galería de tiro.

## AIRSOFT PRO SPECIFICATION SHEET

**NAME:** AIRSOFTPRO AREA IN FICAAR 2012 (3rd Edition)

**PLACE:** Cristal Pavilion  
Exhibition Site of Casa de Campo. (Madrid)

**DATE:** From 2nd to 4th march 2012

**TIMETABLE:** Friday and Saturday from 10.00 to 20.00, Sunday from 10:00 to 18:00 h.

**FREQUENCY:** Annual

**SECTORS:** Besides the already mentioned by FICAAR:

### AIRSOFT

- Airsoft Innovations.
- Airsoft Arms.
- Uniforms.
- Accesories&complements.
- Cases for secure transport.

### WARGAMES

### MORE

**SPECIAL GUESTS:** ODYSA PRO invites the Spanish Federations of Airsoft.

**EXHIBITION AREA:** · AIRSOFTPRO's area consists in an specific area within 16.000m2 which constitutes the entire fair FICAAR 2011, which had 35.000 visitors in the previous edition.

**FEES:** · Modular Stand (minimum size 9 m2): 120€/m2+18% IVA.  
· The AIRSOFTPRO area can be hired exclusively with ODYSA PRO.

**OBLIGATORY INSURANCE :** · LIABILITY INSURANCE 13.50€ / Expositor  
· THEFT INSURANCE 6.61€/6.000€ of products exhibited.

**EXPOSITORS:** · TRADEMARKS, MANUFACTURERS, OFFICIAL DISTRIBUTORS, FEDERATIONS AND COMPANIES OF SERVICES .

**STANDS:** Each modular stand consist of:

- Melamine panels of beech colour
- Lighting
- Carpet on the floor
- Label with the name of the exhibitor

· Note: AIRSOFTPRO Area have shooting gallery.

## MAPA DE PLANTA / FLOOR MAP

FICAAR dispone de más plantas / FICAAR have more floors.



La distribución puede cambiar según la contratación.

The allocation may change depending on contract.



## CONDICIONES ESPECÍFICAS PARA PARTICIPAR COMO EXPOSITOR.

[ Español ]

## NORMATIVA

Toda normativa del **Área AIRSOFT PRO en FICAAR 2012** está subyugada a la dirección de la Feria FICAAR. Siendo esta segunda válida ante la primera en caso de conflicto y/o desacuerdo. Los expositores deben aceptar esta premisa. La primera normativa se mantendrá actualizada en esta web y la segunda en la web de FICAAR.

NORMATIVA FICAAR 2011  
SERVICIOS FICAAR 2011

<http://www.ficaar.com>

## QUIENES PUEDEN SER EXPOSITORES

El espacio de expositores está reservado exclusivamente a fabricantes, distribuidores mayoristas licenciados y empresas de servicios dirigidos al público profesional del sector Airsoft y Wargames. Todos deben acreditarse por escrito como tales.

## ACTIVIDADES COMERCIALES PERMITIDAS

Queda bajo la responsabilidad de cada expositor la política comercial que lleve a cabo desde su stand. Informamos que **ODYSA PRO** dirigirá la promoción del Área al público profesional, y éste será quien recibirá el impacto de su actuación. Vea el siguiente punto para conocer actividades prohibidas.

## ACTIVIDADES COMERCIALES PROHIBIDAS.

Queda prohibido actuar como comercio minorista desde el propio stand, en todo lo que concierne a Airsoft, en todo el recinto ferial de FICAAR.

## RESTRICCIÓN DE EXPOSICIÓN

En el Área no se permite la exposición ni tenencia de armas blancas, ni de ningún otro tipo, sí de réplicas destinadas a la práctica de Airsoft.

Queda prohibida la exposición y/o exhibición de armas de fuego reales, aun estando inutilizadas. Éstas deben ir a la planta superior de la feria donde sí se cumplen los requisitos para la exhibición de las mismas, según legislación vigente.

## UBICACIÓN PROMOCIÓN y COMERCIALIZACIÓN

El **Área AIRSOFT PRO** se ubica en un espacio específico bajo la gestión de ODYSA PRO. ODYSA PRO promociona, asigna y comercializa el espacio contenido dentro la zona de Airsoft dentro de FICAAR.

## RESERVA DE ESPACIOS Y PLAZOS DE PAGO

El espacio se considera reservado tras recibir el pago del 33% del espacio contratado, el importe del seguro de responsabilidad civil (13,50 €) y el seguro mínimo de mercancías (6,61 €) expuestas. El seguro por mercancía puede ampliarse hasta 30 días antes del certamen.

El pago de la reserva debe efectuarse antes de 7 días tras haber formalizado el trámite de reserva. El impago, o el pago fuera de plazo, de dicha cantidad conlleva la renuncia del espacio reservado.

El pago de la cantidad restante debe efectuarse antes del 2 de febrero de 2012, un mes antes del inicio del evento. El impago, o el pago fuera de plazo, de la cantidad restante conlleva la renuncia del espacio reservado y la pérdida de la cantidad aportada en concepto de reserva.

## STANDS DE DISEÑO PROPIO

La empresa expositora puede optar por un stand de diseño propio, en lugar de los que oferta la organización. El expositor puede optar por pedir proyecto y presupuesto a alguna de empresas que trabajan para La Casa de Campo, recinto ferial donde se organiza en evento, o optar por otra de su propia confianza. En caso de optar por una empresa ajena a las que oferta el recinto ferial "La Casa de Campo" el expositor deberá asumir un recargo del 20% sobre el coste de montaje del stand. Esta condición es ajena a la voluntad de FICAAR y a ODYSA PRO.

## SEGUROS

Es obligatorio la contratación de dos seguros con FICAAR. El de responsabilidad civil y el de mercancía. Toda mercancía expuesta en la feria, estará **OBLIGATORIAMENTE** asegurada por una póliza de seguros que FICAAR suscribe a estos efectos y por unos capitales mínimos de 6.000€.

La primera será de 6.61€ por cada 6.000€ de capital asegurado. Para aumentar los capitales mínimos asegurados deberán contactar con la Organización.

La Compañía Aseguradora emitirá un póliza que estará a disposición de los señores expositores en las oficinas de FICAAR.

## DECLARACIÓN DE SINIESTROS:

El plazo de aceptación de la declaración de siniestro cubierto por las pólizas de seguros contratados, y ocurridos con motivo de la celebración de la exposición, será de 48 horas, siendo condición indispensable la comunicación del mismo por escrito a FICAAR.

NOTA: El hurto, sustracciones, simples pérdidas o extravíos no están cubiertos. Las compañías de seguros sólo cubren el robo y este se considera únicamente cuando el objeto está guardado bajo llave y la cerradura ha sido forzada.

## PÓLIZA DE RESPONSABILIDAD CIVIL:

FICAAR tiene contratada una póliza de Responsabilidad Civil figurando como asegurado y ostentando a su vez esta condición, el colectivo de expositores con ocasión de este evento, con un límite máximo de 1.800.000 € por siniestro, garantizando los daños materiales y/o corporales causados a terceros con motivo de dicha muestra.

La prima a abonar de forma obligatoria por los expositores por este concepto será de 12,02 €.

## ACREDITACIONES ANTICIPADAS

Los medios de comunicación pueden solicitar acreditaciones para acceder de forma anticipada. La organización se reserva el derecho de administrar las invitaciones de que dispone y de verificar la veracidad de los datos contenidos en las solicitudes que recibamos.

## INVITACIONES PARA LOS EXPOSITORES

Cada expositor recibirá una invitación por cada metro cuadrado de stand que contrate. Así, un expositor que contrata 18m2 recibirá 18 entradas que podrá administrar como prefiera.

(Última actualización: 6 de junio de 2011)



## SPECIFIC CONDITIONS TO PARTICIPATE AS AN EXHIBITOR.

[English]

## RULES

All AIRSOFTPRO Area rules are subjected to the ones of FICAAR, prevailing FICAAR's policy over in case of conflict and/or disagreement. All exhibitors must accept this premise.

AIRSOFTPRO rules will be kept updated on this website while FICAAR's ones will be on its own website.

FICAAR RULES 2012  
FICAAR SERVICES 2012

<http://www.ficaar.com>

## WHO CAN BECOME AN EXHIBITOR

The exhibition area is intended solely for manufacturers, licensed distributors and service companies who focus professionally on Airsoft and Wargames sector. All of them have to be accredited in writing like exhibitors.

## ALLOWED COMMERCIAL ACTIVITIES

The commercial policy of each exhibitor falls under his responsibility.

ODYSA PRO will manage the promotion of the Airsoft and Wargames area to the professional public.

See the following paragraph to know about the forbidden practices.

## FORBIDDEN COMMERCIAL PRACTICES

It is rigorously forbidden to operate as a retailer from the stand.

## EXHIBITION RESTRICTION

The exhibition and possession of firearms and weapons is strictly forbidden. The only items allowed are replicas intended for airsoft practices.

Fire arms are prohibited within AIRSOFT PRO Area in FICAAR. It must show in the second floor of the fair.

## LOCATION, PROMOTION AND MARKETING

AIRSOFTPRO Area is located in a specific area of the fair under ODYSA PRO management.

ODYSA PRO promotes, allocates and sells the airsoft area within FICAAR trade fair.

## BOOKING OF STANDS AND PAYMENT TERMS

The booth is considered as booked after the payment of the 33% of the fees & insurances is paid.

The payment of the booking needs to be done within 30 days after having requested the lease of the stand. The outstanding payment or the payment after the deadline automatically entails the renounce of the hired area.

The payment of the remaining amount must be done before 4th February 2011, a month before the beginning of the fair.

The outstanding payment or the payment after the deadline automatically entails the loss of both the hired area and the 33% of the fees paid in advanced for the booking.

## INSURANCE

It is compulsory to hire two insurances with FICAAR, one of civil liability and the insurance for goods.

All goods displayed on the fair will be **COMPULSORY** covered with an insurance policy endorsed by FICAAR with a minimum coverage of €6000.

The minimum insurance for goods will be € 6.61 per € 6,000 of sum insured. To increase the minimum capital insured, contact the organization.

The insurance company will issue a policy which will be at disposal of the exhibitors in FICAAR's main office.

## STATEMENT OF ACCIDENTS

The deadline for the acceptance of the declaration of accident during the event covered by the hired insurance policies will be 48 hours. The claim must be communicated in writing to FICAAR.

NOTE: the theft, extraction, loss or mislaying is not covered by the insurance. The insurance company only covers the robbery when the stolen goods are under lock and key and lock has been forced.

## CIVIL LIABILITY POLICY

FICAAR has signed up a civil liability policy, appearing as assured part together with the exhibitors of this event, with a ceiling of €1,800,000 per claim, insuring material damages and / or personal injuries caused to others due to such exhibition.

The premium paid on a compulsory basis by the exhibitors for this purpose shall be €13.50.

## EARLY ACCREDITATION

The media may request credentials in advance to access to the fair. The organization reserves the right to manage the available invitations and to verify the accuracy of the information contained in the applications received.

## INVITATIONS FOR EXHIBITORS

Each exhibitor will receive one invitation per hired meter square. Thus, an exhibitor who hires 18m2 will receive 18 tickets to access the fair.

**EXPOSITORES MAYORISTAS  
EN LA ÚLTIMA EDICIÓN**

**LAST EDITION WHOLESALER  
EXHIBITORS**



**Kerma Promokat S.L. (Stand E)**

Como distribuidor mayorista Kerma nos dio a conocer el catálogo completo de Cybergun y además nos sorprendió con la presentación de modelos exclusivos de King Arms y Magpul. Este mayorista se destacó por apostar por la gama alta de éstas dos marcas. Infinidad de complementos y accesorios. Trabajan con un stock permanente (>90% stock), y recientemente se trasladarán a Madrid. *“-El año que viene volveremos con más metros de stand.”*

Tel.: 639138553 · [www.kerma-promokat.com](http://www.kerma-promokat.com)

[ [DESCARGA DE FICHA TÉCNICA](#) ]



**Iberengine S.L. (Stand A)**

ICS y FLYYE son las marcas que abanderan Iberengine. El mayorista apostó por ofrecer un catálogo completo con stock permanente. Esta nueva forma de afrontar la distribución nos hace entrever la profesionalidad que está tomando todo el sector profesional. *“-La asistencia de profesionales y tiendas ha superado con creces lo esperado, el sábado no comimos hasta las seis y media.”*

Tel.: 916163715 · [www.iberengine.es](http://www.iberengine.es)

[ [DESCARGA DE FICHA TÉCNICA](#) ]



**VERLAC V DISCRIBUCIONES S.A. (Stand Q)**

Verlac mayorista de réplicas, complementos y equipamientos “low-cost” nos delitó con un stand saturado de material. Todo cabe en Verlac, los nuevo uniforme ORIGINAL desert digital, mochilas, chalecos, visores, arma corta y larga. Guantes Machanix hace presencia con ellos, así como munición BB Orbital. *“-La participación en esta feria siempre nos resulta positiva.”*

Tel. 916546302 · [www.verlac.com](http://www.verlac.com)

[ [DESCARGA DE FICHA TÉCNICA](#) ]





## MallaNets S.L. (Patrocinador galería de tiro)

Mallanets se incorporó al sector airsoft aportando soluciones vinculadas a los tejidos seguridad, señalización y atrezzo. Sus productos están dirigidos tanto a la competición de recorrido de tiro y a la protección de público en eventos al aire libre. Nos sorprendió con sus dianas reutilizables que han demostrado su resistencia y valía en la galería de tiro, de la que era patrocinador. Su producto soportó durante tres días consecutivos los disparos de todas las marcadoras que en la galería se dispararon. *“-El año que viene repetiremos con nuevos productos y una galería de tiro más grande y elaborada.”*

Tel.: 938471081 · [www.mallanets.com](http://www.mallanets.com)

[ [DESCARGA DE FICHA TÉCNICA](#) ]



## ESREALGAME (Stand F)

Con base en Tarragona, como productora de eventos presentó su catálogo de juegos dirigidos al público general en que se simulan situaciones reales de confrontación armada. Con ellos podemos experimentar sensaciones que nos permiten ponernos en la piel de un cuerpo armado.

*“-Este año somos más y, la verdad, todo muy bien.”*

Tel.: 650546822 · [www.esrealgame.com](http://www.esrealgame.com)



## Soldiers Atrezzo (Stand C)

La conocida revista del mundo militar, presente como expositor y colaborador, fomentó su publicación y presentó su nueva línea de negocio “Soldiers Atrezzo”. La revista apostó por entrar en el sector airsoft ofreciendo en alquiler su catálogo de atrezzo militar que hasta ahora sólo se disponía para el cine y eventos de tipo reenactment. Soldiers vistió el área de exhibición con una escenografía compuesta por un Jeep Willys y varios elementos representativos de su nueva oferta al sector. *“En la próxima edición queremos traer más atrezzo con que vestir el área de exhibición.”*

[www.soldiers.es](http://www.soldiers.es) · [soldiers@soldiers.es](mailto:soldiers@soldiers.es)



## JGM Distribuciones

El distribuidor mayorista de réplicas y accesorios para juegos de airsoft vistió su expositor con una bonita muestra del catálogo SRC, KJ WORKS, JING GONG, STTI, GondenBall y Cybergun. “*Nos ha sorprendido el nivel de complicidad que la organización nos está demostrando en todo momento.*”

Tel.: 918570573



## Linternas Fenix

El importado exclusivo para España y Portugal de linternas Fénix presentó su nueva colección para la campaña 2011. Destacaron, modelos de todas las potencias lumínicas y tamaños, todas esperadamente muy bien construidas. “*Esta es nuestra primera participación en el Área y nos llevamos un buen sabor de boca.*”

<http://www.fenixlinternas.com>



## Soldiers Raids

Revista de prensa especializada en ejércitos y airsoft.

[www.soldiers.es](http://www.soldiers.es) · [soldiers@soldiers.es](mailto:soldiers@soldiers.es)



## Federació Catalana d'Airsoft

La Federació Catalana d'Airsoft acudió a FICAAR con la intención de contactar con fabricantes y distribuidores con los que poder establecer acuerdos en materia de seguridad y prevención de riesgos en la práctica de juegos de Airsoft. *–Agradecemos el apoyo recibido por la dirección del Área AIRSOFTPRO.*

[federacio@airsoft.cat](mailto:federacio@airsoft.cat) · [www.airsoft.cat](http://www.airsoft.cat)

[ [DESCARGA DE FICHA TÉCNICA](#) ]

## O'20 MAGAZINE la revista de airsoft

### 020 Magazine

La prestigiosa revista nos sorprendió montando una sala de proyección donde ilustraba los juegos de airsoft de nivel internacional de la mano de un videoreportaje de G&G Armament. Presentó la reedición de temporadas completas para quienes decidieran obtener ahora números pasados, así como temporadas completas. *"-Ha sido muy interesante conocer en persona a nuestros clientes, y poder presentar nuestra empresa a otros nuevos. Felicitamos a la organización."*

[www.020mag.com](http://www.020mag.com)

[ [DESCARGA DE FICHA TÉCNICA](#) ]

## ODYSA PRO !

### ODYSA PRO

Odysa Pro presentó la Guía del sector Airsoft en sus tres nuevos formatos. Ya conocíamos la versión web y allí nos dio a conocer su nuevo portal para empresas, la versión digital de la Guía, así como su práctico formato descargable como documento PDF. King Hobby, Magnum y Soldiers Raids patrocinaron la edición impresa y tenían presencia en su stand. Tel.: 616474208 ·

[www.odysapro.es](http://www.odysapro.es)

[ [DESCARGA DE FICHA TÉCNICA](#) ]

### COLABORADORES 2011



**King Hobby** (Patrocinador Guía del sector Airsoft)

Marui, SRC, G&P, WE, King Arms.

Tel.: 670306973 · [www.kinghobby.com](http://www.kinghobby.com)

[ [DESCARGA DE FICHA TÉCNICA](#) ]



Fabricante de botas tácticas.

<http://www.magnumboots.com/sp/>

COBERTURA MEDIANTE  
PRENSA ESCRITA del Área  
AIRSOFT PRO en FICAAR  
2011

MEDIA PRESS IN DE LAST  
EDITION OF AIRSOFT PRO  
Area within FICAAR 2011



Área AirsoftPro  
en Ficaar 2011



Área AirsoftPro  
en Ficaar 2011



Área AirsoftPro  
en Ficaar 2011



Área AirsoftPro  
en Ficaar 2011



Entrevista previa de Armas.es a Iban Salvador  
,director del  
Área AIRSOFTPRO en FICAAR



Previous Interviewed to Iban Salvador,  
Director of AIRSOFTPRO Area by Gun  
Trade World  
(Pages 18&19) Set'2010

## Solicitud de participación como EXPOSITOR Application form to register as an EXHIBITOR

- \* Razón Social / Trade Id: -----
- \* NIF-CIF / Tax Id: -----
- \* Dirección / Address: -----
- \* Población / City: -----
- \* Provincia / Region: -----
- \* Código Postal / Postal Code: -----
- \* Apdo. Correos / PO BOX: -----
- \* País / Country: -----
- \* Teléfono / Telephone Number: -----
- \* Fax: -----
- \* E-Mail: -----
- \* Página Web / Website: -----
- \* Pers. Contacto / Contact Person: -----
- \* Sector: -----
- \* Calificación / Business Area: -----

Marca, Fabricante, Distribuidor / Trademark, Manufacturer, Wholesaler

Espacio / Stand size: \_\_\_\_\_

Mínimo 9m2. / Minium 9sq.m. 120€/m2+taxes.

En el Área AIRSOFT PRO en FICAAR 2012 está prohibido exhibir armas de fuero y cuchillería.

In AIRSOFT PRO Area is prohibited displaying real firearms and knives.

Al enviar el presente formulario acepta las Condiciones Generales de Participación, aplicables a los expositores que participaran en el Área AIRSOFT PRO organizado por ODYSA PRO en FICAAR 2012 publicadas en [www.odysapro.es](http://www.odysapro.es).

By submitting this form the General Conditions of Participation applicable to exhibitors who will participate in AIRSOFT PRO organized by ODYSA PRO within FICAAR, published in <http://www.odysapro.es>, are fully accepted.

Este documento debe enviarse cumplimentado, junto al de contratación de seguros al FAX: +34 933.711.330

This document should be sent completed, with Insurances Form, to the FAX: +34 933.711.330

Fecha / Date:

Sello / Stamp:

Firma / Signature:

## Contratación de Seguros Insurances Form

Razón social / Trade Id: \_\_\_\_\_

NIF/CIF / Tax Id: \_\_\_\_\_

### Seguro de RESPONSABILIDAD CIVIL (OBLIGATORIO) Civil liability insurance (OBLIGED)

Contrato el seguro de Responsabilidad Civil que me obliga FICAAR:

Insurance obliged by FICAAR: **13,50€**

### Seguro de mercancía (OBLIGATORIO) Insurance of goods (OBLIGED)

Este seguro cubre a razón de 6,61€ por cada 6.000€ de mercancía que desee asegurar.  
Insurance costs of 6,61€ for each 6000€ of product exhibited in stand.

Condiciones en / Conditions in <http://www.ficaar.com>

Seguro de Mercancía / Insurance of goods: \_\_\_\_\_ X **6,61€** = \_\_\_\_\_

SUMA TOTAL / TOTAL AMOUNT: \_\_\_\_\_

Al enviar el presente formulario acepta las Condiciones Generales de Participación, aplicables a los expositores que participaran en el Área AIRSOFTPRO organizado por ODYSA PRO dentro de FICAAR 2011 publicadas en <http://www.odysapro.es>.

By submitting this form the General Conditions of Participation applicable to exhibitors who will participate in AIRSOFTPRO organized by ODYSA PRO within FICAAR, published in <http://www.odysapro.es>, are fully accepted.

Este documento debe enviarse cumplimentado, junto al de solicitud de participación, al FAX: +34 933.711.330.

This document should be sent completed, with Exhibitor Form, to the FAX: +34 933.711.330.

Fecha / Date:

Sello / Stamp:

Firma / Signature: